

Aujourd'hui, Libramont recherche le (la) Chargé(e) de projet de son secteur « Mécanisation » idéal(e) pour servir au mieux le monde agricole en lui rendant accessibles les dernières innovations et pour intensifier le développement d'événements « Machines et Cultures » d'envergure nationale et internationale.

MISSION du Groupe Libramont

Connecter les enfants de la terre pour susciter le questionnement, faire émerger et partager des solutions innovantes et durables pour l'agriculture, la forêt et l'environnement.

Accompagner les acteurs du changement en offrant un contenu à valeur ajoutée au travers d'expériences événementielles et d'espaces d'échanges réels ou virtuels pour sentir, toucher, goûter, entendre et voir le monde de demain.

VALEURS du Groupe Libramont

Exploration

ouvrir le champ des possibles

Convivialité

créer de bons moments pour favoriser les échanges

Collaboration

travailler ensemble au monde de demain

Audace

oser le changement

Agilité

évoluer et s'adapter

Vous :

Vous avez idéalement une formation universitaire ou un bachelor complété par une expérience et une passion du secteur

Votre formation est

- Soit, **commerciale** avec une accroche forte au monde de la mécanisation agricole et forestière (vous êtes « tombé(e) dans la marmite quand vous étiez petit(e) » et vous en avez gardé la passion)
- Soit, **agronomique** (génie rural, BTS Commercial en machinisme agricole), ingénieur civil ou industriel avec un sens commercial développé (les relations humaines sont votre seconde nature et « vendre » n'est pas un gros mot pour vous)

Vous avez minimum 3 ans d'expérience professionnelle : vos qualités de gestionnaire de projets, vos connaissances dans les domaines du machinisme, votre ouverture d'esprit, tout comme votre aisance relationnelle font de vous le(a) candidat(e) idéal(e);

Vous êtes inconditionnellement passionné par le monde agricole et par les changements du monde en général. Vous avez envie de vous investir dans un boulot qui a du sens, vous avez envie d'explorer de nouvelles pistes et contribuer à améliorer le futur des agriculteurs;

Business Development ne sonne pas comme un terme barbare à vos oreilles et le réseautage ainsi que le contact humain en général sont tout simplement une seconde nature pour vous;

Vous êtes toujours à l'affût de nouvelles opportunités pour attirer des projets excitants sur le site de Libramont ou développer les clients existants;

Fin stratège, vous êtes à même de conseiller et d'accompagner vos clients dans l'atteinte de leurs objectifs présents et futurs. Vous faites preuve d'empathie et êtes à l'écoute de leurs besoins. Vous disposez également d'un bon esprit de synthèse et d'analyse;

La collaboration et l'esprit d'équipe sont essentiels pour nous! Inspirant pour vos pairs, vous êtes capable de fédérer une équipe autour d'un projet/d'un client tout en aidant celle-ci à grandir et s'épanouir;

Vous êtes multitâches et autonome : vous avez une excellente capacité à jongler d'une activité à une autre, et ce dans la même journée. Vous faites preuve d'une grande flexibilité et d'une bonne capacité d'adaptation ;

Vous maîtrisez parfaitement le français et avez d'excellentes capacités rédactionnelles (grammaire et orthographe au top donc !) but you can also switch to English in a heartbeat (both spoken and written) en it's better if u kan nederlands spreken;

Vous êtes une personne passionnée. Nous aimons les personnes enthousiastes et curieuses.

Votre mission :

En tant que Chargé de projet « Mécanisation», vous avez la responsabilité d'accompagner et de développer vos clients dans les domaines du machinisme agricole et forestier, d'initier la création de produits nouveaux (présentations de produits, démonstrations internationales, événements professionnels ...), de dénicher toutes les innovations et révolutions du secteur. Vous vous assurez de la satisfaction de vos clients/prospects, de la qualité, l'éthique, et de la rentabilité de vos projets, ainsi que du développement perpétuel d'un portefeuille de clients locaux et internationaux en ligne avec les objectifs de Libramont.

Vos tâches :

Vous contribuez de manière proactive (grâce à diverses actions de prospection) et créative au développement du business et du portefeuille de clients nationaux et internationaux de Libramont, en ligne avec la stratégie commerciale établie et la mission de Libramont;

Vous êtes en charge de concevoir (avec l'aide de l'équipe) des offres qualitatives qui répondent aux problématiques de vos prospects/clients, et intégrant des recommandations stratégiques et techniques adaptées;

Vous avez à cœur de toujours être informé de ce qui se fait de mieux et des dernières innovations en mécanisation dans le monde : les voyages et la découverte vous excitent ;

Durant les projets, vous êtes l'interface privilégiée entre Libramont et le client :

En interne : vous êtes le référent et le garant de la connaissance stratégique de vos clients. Vous vous assurez du bon suivi de leurs demandes et du bon déroulement de la production de leurs projets, et ce en collaboration étroite avec l'équipe (quand on vous dit que le travail d'équipe nous tient à cœur).

En externe : vous vous assurez de la satisfaction de vos clients (et ce avant, pendant et après la réalisation de leurs projets) et êtes prêt à vous retrousser les manches bien haut pour débloquer les situations urgentes.

De manière générale, vous vous assurez du suivi et du développement de vos clients/prospects, du respect de leur requête initiale, de la cohérence de la production avec leurs objectifs ainsi que de la qualité et de la rentabilité des projets;

Vous participez à des événements et missions de prospection locales et internationales ciblés afin d'augmenter votre portefeuille de clients et d'atteindre les objectifs annuels de l'équipe;

En cas de léger pépin (ou de gros souci !), vous faites preuve d'imagination et de réactivité pour résoudre le problème au plus vite et vous n'abandonnez pas tant que tout n'est pas sous contrôle...

Véritable motivateur né, votre enthousiasme vous aide à garder le moral des troupes au zénith... Teamwork, teamwork, teamwork ! (A-t-on déjà écrit que c'était important pour nous ?).

Bref... nous cherchons un Chargé de projet « Mécanisation ».

Nous proposons :

Une multitude de nouveaux challenges qui vous amèneront à repousser vos limites encore un peu plus loin;

La collaboration avec une talentueuse équipe de passionnés;

L'opportunité de collaborer étroitement avec notre très chouette liste de clients et de participer activement au changement du monde;

Un package salarial attractif et adapté;

Si vous avez envie de faire partie d'une aventure exaltante, que ces tâches ne vous font pas peur et que ce job semble parfaitement correspondre à votre profil, envoyez votre C.V. à

perat@foiredelibramont.com

ATTENTION : si aucune de nos valeurs ne vous fait frémir et que la mission de Libramont vous laisse de marbre, évitez peut-être de nous contacter...

Adresse : Foire de Libramont – Union professionnelle le cheval de trait ardennais

Rue des Aubépines, 50

B – 6800 Libramont

Tél . +32 (0)61 23 04 04

Libramont
Nous sommes tous des enfants de la Terre