

Module de perfectionnement en Achats

# Les techniques de négociation des achats



Module de 2 jours



28 et 29/01/2022

## Objectifs

- Analyser les stratégies d'achat les mieux appropriées aux catégories de produits/services à acquérir;
- Faire usage des meilleures techniques de négociation;
- Identifier les intérêts de votre entreprise et se fixer des objectifs optimaux;
- Préparer une négociation;
- Piloter l'entretien de négociation.

## Contenu

### La négociation et ses caractéristiques:

- Qu'est-ce que négocier?
- La prise en compte des rapports de force;
- L'analyse de la marge de manœuvre;
- Les règles de base de la négociation.

### La préparation de la négociation:

- Définir ses objectifs;
- Identifier et évaluer des paramètres de négociation;
- Analyser ses positions idéales et de repli;
- Intégrer la notion de TCO (Total Cost of Ownership);
- Etablir la matrice d'intérêts réciproques;
- Choisir son chemin de négociation.

### L'entretien de négociation:

- Ses différentes phases;
- Les pièges à éviter;
- Quelques techniques de négociation.

### Introduction à certains aspects comportementaux:

- Analyse des aspects non verbaux en cours de négociation;
- Quelques principes de la PNL.

### De nombreux exercices pratiques.

## Formateur

Inscription sur [www.abcal.org](http://www.abcal.org)

# Les techniques de négociation des achats

## Formateur | Informations pratiques



### Frederic Anspach

Partner at PepsFormance. Civil Engineer with a broad experience in all purchasing activities.

Focused on strategic vision, negotiation process, contractual techniques, purchasing performance and behavioural analysis.

Interested in training or coaching Purchasing personnel as well as advising Management on Purchasing performance, mainly in an industrial environment. Polyglot in French, English, Dutch, German.

#### Conditions d'inscription

**Pour les membres ABCAL, AGORIA et LOGISTICS in WALLONIA:**  
**850 € Hors TVA pour le module (2 jours)**

**Pour les non-membres:**  
**950 € Hors TVA pour le module (2 jours)**

Ces prix incluent le module de formation, l'accès et l'utilisation de la plateforme d'e-learning et le matériel didactique.

La facture sera émise dès réception du bulletin d'inscription.

Les annulations ou empêchements aux modules individuels doivent être communiqués par écrit une semaine avant la date du module concerné. Une indemnité équivalente à 10% du montant de votre inscription vous sera retenue. Passé ce délai, la totalité du droit d'inscription restera due.

Les organisateurs se réservent le droit d'annuler certains modules si le nombre de participants est insuffisant.

#### Pour les cours en présentiel:

La formation se donne de 9h00 à 16h00.

#### Plus de renseignements?

#### Contenu, conditions et admission:

Jacques Moyson, Coordinateur du programme -  
[jcmoyson@skynet.be](mailto:jcmoyson@skynet.be) - 0475/41.13.89

#### Administration et logistique:

Pascale Eysenbrands  
6, rue Louis De Geer – B-1348 Louvain-la-Neuve  
Gsm: 0496/67 38 41 | E-mail: [info@abcal.org](mailto:info@abcal.org)

Inscription sur [www.abcal.org](http://www.abcal.org)