

OFFRE D'EMPLOI: SALES MANAGER (F/M)



WALAGRI SA, leader du marché en termes de fourniture à l'agriculture en Wallonie, recherche actuellement 2 Sales Manager, un pour la zone du Hainaut et un pour la zone de Liège.

VOS MISSIONS

- Manager / coacher une équipe de vente composée de plusieurs agents technico-commerciaux multi produits orientation production végétale
- Animer et motiver l'équipe, lui communiquer les informations sur la politique commerciale de l'Entreprise définie par les Product Managers et le Marketing Manager, l'accompagner sur le terrain, la former et la faire évoluer
- Analyser le marché de sa zone (clientèle, PDM, concurrence, ...) et traduire les objectifs de l'Entreprise sous forme d'actions concrètes pour la force de vente
- Fixer les objectifs des différents membres de l'équipe, assurer le suivi et l'évaluation de ces derniers
- Evaluer régulièrement la réalisation des résultats commerciaux par l'équipe de vente et la tenir périodiquement au courant des performances obtenues sur base du CRM
- Faire circuler les informations relatives au marché au sein de son équipe et vers le siège de l'Entreprise
- Contrôler l'activité et l'efficacité de l'équipe de vente afin d'optimiser les résultats
- Soutenir la prospection de nouveaux clients et participer à la vente lors de l'accompagnement des agents commerciaux en vue de renforcer les relations avec les clients
- Coordonner et planifier, de manière équilibrée sur l'année, l'ensemble des activités qui soutiennent l'entretien commercial avec les clients : visites terrains, formations, réunions techniques, visites de champs d'essais, ...
- Organiser les remplacements en cas d'absence des membres de son équipe
- Traduire en objectifs la politique de récupération des créances en vigueur dans l'Entreprise auprès de son équipe de vente
- Décider avec le Responsable 'Créances' des actions à entreprendre par l'Agent Technico-Commercial auprès de ses clients et veiller à leur réalisation
- Veiller à la mise en place et au respect des conditions commerciales avec l'équipe de vente

VOTRE PROFIL

- Vous avez une expérience relevante dans ce domaine ainsi qu'en people management.
- Vous êtes autonome, orienté solutions
- Vous avez l'esprit entrepreneurial
- Vous gérez les conflits et prenez des décisions face des à problèmes complexes
- Vous êtes polyvalent, orienté clients
- Vous avez le sens des priorités en terme d'organisation du travail
- Vous avez une bonne maîtrise des outils informatiques et la connaissance d'un outil CRM est un atout
- Vous avez une forte affinité avec le monde agricole
- Vous êtes flexible et mobile
- Etre titulaire d'une phytolice est un atout

NOTRE OFFRE

- Un travail enthousiasmant au sein d'un groupe solide en perpétuelle croissance.
- Un package salarial motivant

CONVAINQUEZ-NOUS !

Adressez votre cv à Emilie Lhotellerie - emilie.lhotellerie@aveve.be - 0470 40 33 43