OFFRE D'EMPLOI: BIO SALES SPECIALIST (F/M)



WALAGRI SA, leader du marché en termes de fourniture à l'agriculture en Wallonie, recherche actuellement un(e) Bio Sales Specialist.

VOS MISSIONS

- Vous défendez la gamme des produits et exploitez le potentiel du marché Bio
- Vous êtes à la pointe concernant les connaissances techniques (culture, machinisme,...), commerciales (tarif, structure de marché, suivi des marché mondiaux et locaux,...) et relationnelles (connaissance complète du réseau commercial et officiels) dans votre domaine
- Vous serez le partenaire de confiance de votre client et serez capable d'analyser sa situation spécifique et d'organiser les contacts avec la société dans le but d'optimiser le commerce avec celui-ci
- Vous vous entretenez et conseillez un portefeuille de clients agriculteurs Bio existants dans la gestion de leur exploitation et vous prospectez activement une nouvelle clientèle spécialisée BIO
- Vous assurez le suivi des services offerts à la clientèle en étroite collaboration avec les services internes.
- Vous assurez une mise à jour des connaissances de votre spécialisation avec les services internes (spécialiste et PM). Vous développez une connaissance la plus fine que possible de la clientèle et de ses besoins dans le but de mettre en place les actions nécessaires pour y répondre.
- Vous participez activement au développement de la gamme Bio en collaboration et sous la responsabilité du Product Management
- En relation directe avec votre Chef des Ventes et les PMs, vous mettez en place des initiatives vous permettant de développer vos activités sur votre secteur
- Vous êtes disponible pour venir en soutien des agents multi-produits afin de répondre aux demandes spécifiques concernant les clients en conversion ou intéressés par la filière

VOTRE PROFIL

- Vous êtes rigoureux, structuré et orienté résultats et société
- Vous avez un sens aigu des relations. Vous êtes flexible, mobile et dynamique, mais avant tout, passionné par le monde agricole et particulièrement dans le domaine du marché Bio
- Vous n'avez pas peur de vous remettre en question, de vous informer et vous former continuellement pour être à la pointe dans votre secteur
- Vous avez une très bonne capacité d'analyse et d'anticipation
- L'utilisation du PC vous est familière et vous maîtrisez les applications bureautiques standards ainsi que l'outil CRM
- Vous avez un sens aigu de la communication et vous travaillez en toute transparence
- La connaissance du néerlandais et de l'anglais est un atout

NOTRE OFFRE

- Un travail enthousiasmant au sein d'un groupe solide en perpétuelle croissance.
- Un package salarial motivant

CONVAINQUEZ-NOUS !

Adressez votre cv à Emilie Lhotellerie - emilie.lhotellerie@aveve.be - 0470 40 33 43

Walagri sa - Rue de la Basse Sambre 16 - 5140 Sombreffe - www.walagri.be