

Module de perfectionnement en Achats

La gestion des contrats



Module de 2 jours



10 et 11/12/21

Engagements – risques – gestion sont les mots-clés de tout contrat. La gestion des contrats nécessite une approche globale et une organisation spécifique afin d'optimiser les engagements (commitments) que les parties prennent l'une par rapport à l'autre, et l'ensemble des dispositions convenues pour (faire) respecter ces engagements, ainsi que les moyens de gérer/réduire les risques qui s'y rattachent.

Cette gestion efficace des contrats est essentielle à toute opération industrielle et commerciale. Elle doit retenir l'attention de la direction des achats, de la direction commerciale et de la direction financière.

Elle vise à éviter les contrats prolongés par erreur, les contrats dépassés par l'évolution des avenants, les contrats qui font double emploi, ceux dont les effets bénéfiques sont amoindris par un manque de suivi. Optimiser cette gestion des contrats participe à la rentabilité de l'entreprise.

Cette formation livre les outils pratiques pour en faire un levier de compétitivité.

Public cible

- Vous évoluez dans la fonction achat? Acheteur, support, gestionnaire...
- Vous débutez dans le métier d'acheteur ?
- Vous êtes chargé de la gestion des contrats existants ?
- Vous supportez le processus de vente ?
- Vous êtes commercial et vous voulez comprendre vos clients acheteurs (formés ou non) ?

Contenu

Maîtriser les implications juridiques des actes liés à la profession d'acheteur et les droits et obligations des deux parties lors de l'établissement de contrats.

1er jour: Contrats et leur gestion

Introduction:

- Pourquoi une gestion des contrats?
- Les avantages de la gestion des contrats
- Les risques liés à une gestion inefficace des contrats
- La mission du « Contract Manager »
- La transformation numérique

Les contrats:

- Classification
- Les éléments d'un contrat
- Qu'est-ce qu'un bon contrat?
- La nouvelle loi sur les clauses abusives en B2B
- Exemples

SUITE >>>

Formatrice

Inscription sur www.abcal.org

Module de perfectionnement en Achats

La gestion des contrats (suite)

Module de 2 jours



10 et 11/12/21

La gestion des risques liés aux contrats:

- Les risques contractuels
- Le processus de gestion des risques contractuels
- Les bonnes pratiques
- Exemples

2ème jour: Cycle de vie du contrat: avant et après la conclusion du contrat

Phase précontractuelle:

- Les documents utiles et les outils
- Contenu du contrat: les clauses les plus importantes / les plus négociées
- La négociation
- La signature électronique
- Exemples

L'exécution du contrat:

- La préservation et l'archivage des contrats
- Rôle du Contract Manager après la conclusion du contrat
- Aperçu de Service Levels Agreement (SLA)
- Terminaison du contrat
- Conflits: quelles approches?
- Exemples

Inscription sur www.abcal.org

La gestion des contrats

Formateur | Informations pratiques



Dodo Chochitaichvili

Managing Director de U-NEGO

Diplômée de la Faculté de droit de l'Université Libre de Bruxelles (2009), suivi d'un Master complémentaire (LL.M) en droit de la concurrence obtenue à King's College London (2011), Dodo Chochitaichvili exerce le métier d'avocat au Barreau de Bruxelles depuis 2011. Après une collaboration pendant quatre ans au sein d'un cabinet d'avocats international, elle a lancé, en 2015, son propre cabinet dans ses domaines de prédilection. En 2021, elle a fondé le cabinet d'avocats ARIGA avec plusieurs associés.

Sa pratique se concentre principalement dans la négociation et la rédaction des contrats, ainsi que la résolution de conflits via les litiges ou les arbitrages, ou encore leurs modes alternatifs de résolution des conflits, tels que la médiation ou le droit collaboratif. Ses domaines de prédilection sont le droit commercial général (les contrats de distribution, d'agence commerciale, de franchise, etc.), le droit des contrats (les contrats de services, de vente internationale de marchandises, de recherche et développement, de logistique, etc.), les pratiques du commerce, ainsi que les procédures judiciaires et arbitrales, impliquant régulièrement des questions de droit international. Elle intervient en qualité d'oratrice à des conférences ou comme formatrice dans le cadre des formations professionnelles destinées aux adultes. Elle est également assistante à l'UMons en droit comparé. Dodo Chochitaichvili est lauréate de la formation professionnelle relative à la procédure et la technique de cassation (cycle 2015-2019).

Conditions d'inscription

Pour les membres ABCAL, AGORIA et LOGISTICS in WALLONIA:
850 € Hors TVA pour le module (2 jours)

Pour les non-membres:
950 € Hors TVA pour le module (2 jours)

Ces prix incluent le module de formation, l'accès et l'utilisation de la plateforme d'e-learning et le matériel didactique.

La facture sera émise dès réception du bulletin d'inscription.

Les annulations ou empêchements aux modules individuels doivent être communiqués par écrit une semaine avant la date du module concerné. Une indemnité équivalente à 10% du montant de votre inscription vous sera retenue. Passé ce délai, la totalité du droit d'inscription restera due.

Les organisateurs se réservent le droit d'annuler certains modules si le nombre de participants est insuffisant.

Pour les cours en présentiel:

La formation se donne de 9h00 à 16h00.

Plus de renseignements?

Contenu, conditions et admission:

Jacques Moyson, Coordinateur du programme -
jcmoyson@skynet.be - 0475/41.13.89

Administration et logistique:

Pascale Eysenbrands
6, rue Louis De Geer - B-1348 Louvain-la-Neuve
Gsm: 0496/67 38 41 | E-mail: info@abcal.org

Inscription sur www.abcal.org