**Responsable technico-commercial nutrition animale (H/F/X)**

**Starmilk**

***Passionné par le monde de l’élevage, vous en connaissez les rouages et les acteurs ? Vous avez une aisance relationnelle et une approche commerciale qui force la confiance ? Envie d’intégrer une entreprise familiale qui met la satisfaction de ses clients au premier plan ? Et si tout cela vous permet de participer activement à la croissance cette entreprise, qu’en dites-vous ?***

**Stamilk** est une entreprisse familiale, implantée au cœur de la Wallonie et spécialisée dans la vente de poudres de lait et de produits nutritionnels pour le veau, le chevreau et l’agneau. Leurs produits permettent d’optimiser les performances et la qualité de l’élevage. Grâce à leur approche personnalisée, ils sont à même d’offrir des solutions sur-mesure ainsi qu’un accompagnement global dans chaque projet d’élevage. Cela passe par une recherche et un développement constant de nouveaux produits ainsi que par l’optimisation de la gamme existante. Grâce à ses experts techniques, Starmilk propose également les services, analyses et conseils techniques à ses éleveurs. Actuellent en pleine croissance, l’entreprise est à la recherche d’un Délégué Technico-Commercial pour les provinces de Namur, Liège, Brabant Wallon ainsi que pour le Luxembourg.

**Responsabilités**

**Déveloper et péréniser votre marché grâce à une approche ciblée et un service au top**

* Vous assurez la fidélisation d’un portefeuille de distributeurs et de leurs clients que sont les éleveurs de veaux laitiers et Blanc Bleu Belge.
* Vous visitez régulièrement les éleveurs et êtes amené à effectuer différentes opérations telles que le contrôle de la préparation vêlage, la qualité du colostrum, l’hygiène, la qualité de l’eau, etc..
* Grâce à votre expertise et à votre sens du service, vous êtes à même de prodiguer des conseils pertinents et d’offrir des solutions sur mesure à votre clientèle.
* Vous assurez également la prospection de nouveaux clients et faites une veille active de votre marché.
* Vous participez aux salons tels que Agribex, Agriflanders ou la foire de Libramont et rapportez au Directeur Général.

**Profil**

**Talent commercial à l’écoute de ses clients**

*Pré requis*

* Formation supérieure de type Bachelier/Ingénieur en agriculture ou vétérinaire.
* Familier avec le secteur agricole, vous avez une expérience commerciale pertinente de minimum 5 ans.
* Excellente maîtrise du Français, la connaissance du Néerlandais ou de l’Allemand est un sérieux atout.

*Compétences*

* Orienté service, la satisfaction de vos clients est votre priorité.
* De nature dynamique et enthousiaste, vous êtes disponible, flexible et autonome
* Vous êtes rigoureux et avez un sens aigu des responsabilités.

**Localisation**

Sur la route, visites ponctuelles au bureau

**Offre**Une fonction enrichissante et motivante au sein d’une PME stable et en pleine croissance. Starmilk privilégie les relations fortes avec ses collaborateurs avec un objectif de carrière à long terme au sein de son équipe collaborative et transparente. Un package salarial compétitif, des avantages extra-légaux ainsi que tout le matériel technique seront mis à votre disposition.

**Intéressé ?**La mission de sélection et de recrutement pour le poste sus-mentionné a été confiée exclusivement à CeresRecruitment. Pour tout complément d’information, n’hésitez pas à prendre contact avec Nathalie Fossier au +32 (0)483 077782. Pour nous envoyer votre candidature, merci de procéder via notre site web [www.ceresrecruitment.be](http://www.ceresrecruitment.be)

Des informations complémentaires sur notre partenaire sont disponibles sur leur site [www.starmilk.be](http://www.starmilk.be)

Un questionnaire de personnalité fait partie de la procédure de recrutement