

Diplôme d'Acheteur Professionnel

Le processus des achats et les différentes stratégies d'achat



Module de 2 jours



1er et 14/04/2023

Objectifs

- Identifier dans son entreprise les étapes-clés du processus achat et la classification des besoins;
- Identifier les risques et les contraintes de chaque famille d'achats;
- Fixer sa stratégie pour chaque famille d'achats.

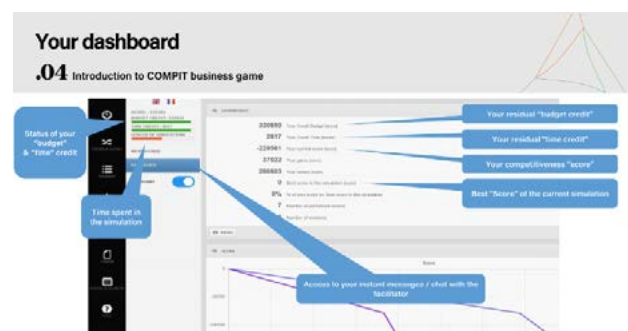
Contenu

- Les étapes du processus d'achat: de l'émergence du besoin à la clôture de la commande;
- L'acheteur: gestionnaire du portefeuille «fournisseurs» et de la valeur ajoutée externe à l'entreprise;
- Objectifs et enjeux de la classification des achats;
- Classification en fonction de l'analyse des risques liés aux achats;
- Approche des contraintes des achats dans son entreprise;
- Stratégie d'entreprise et stratégies de l'acheteur professionnel.

Business Game COMPIT

Pour dynamiser toujours mieux le triangle d'apprentissage: formateur-apprenant- entreprise, l'ABCAL poursuit son approche pragmatique en collaboration avec la société Altesia et son business game, COMPIT.

Ce jeu améliore sensiblement les performances des acheteurs et logisticiens.



Analyse des marchés, Pareto et matrice de Kraljick des segments d'achats, préparation des stratégies par segment; anticipation, gestion des risques et incidents, actions correctives, etc... ; **ce Business Game reflète les situations réelles des acheteurs et logisticiens dans leurs fonctions.**

Objectifs définis par la direction: réduire le nombre des fournisseurs et ne jamais être en «single sourcing» pour les achats stratégiques. Augmenter la performance de vos fournisseurs (TCO/réactivité/ flexibilité/ qualité/ innovation/ partenariats/ éco-conception, etc.); prévenir, réduire les risques, les gérer par des actions ciblées. En outre, travailler avec des fournisseurs qui intègrent la RSE dans leurs relations industrielles et commerciales.

[SUITE >>>](#)

Diversité des situations, des enjeux, des impacts d'événements imprévus sur les budgets et les délais, contexte évolutif: comment prendre rapidement (le temps est compté!) les bonnes décisions en fonction d'un grand nombre de paramètres?

Quel serait votre score?

Les participants aux formations de l'ABCAL, eux, mesurent comment la théorie s'applique avec efficacité à des situations pratiques et des flux tendus, grâce à cette application ludique. Bien formés, ils apportent une réelle valeur ajoutée à votre entreprise.



Benoît Jeandrain

Actif dans le secteur des achats depuis 20 ans, Benoît Jeandrain a eu l'occasion de développer son expérience essentiellement dans le milieu des PME. Les secteurs d'activités dans lesquels il a évolué sont variés: l'imprimerie, l'import-export, le secteur hospitalier, et plus récemment le secteur de l'énergie. Désireux de transmettre sa passion des achats, Benoît Jeandrain est heureux de pouvoir intégrer l'équipe du DAP à travers l'ABCAL.



Tiffany Lheureux

Tiffany a débuté sa carrière en qualité d'acheteuse au sein de Baxter Lessines dans le secteur MRO et moteurs. A la recherche de challenge elle a traversé différentes industries comme Hitachi-ABB à Jumet ou encore Univercells SA à Nivelles. Avidée de connaissances elle se forme constamment afin de pouvoir être la plus polyvalente possible. Elle est notamment formée aux normes GMP, ISO ou encore IATF. Elle est actuellement en fonction au sein de NLMK Belgium en qualité de Category Lead pour la gestion des catégories électriques, moteurs et produits chimiques.



Jacques Moyson

Administrateur ABCAL (Ass. Belge des Cadres d'Achat et de Logistique) – Membre du Comité de Sélection Interne de Logistics in Wallonia pour les projets innovants – Directeur ABCAL du programme DAP (Diplôme d'Acheteur Professionnel) et du DAL (Diplôme d'Agent Logisticien) – Formateur - Consultant – Professeur de logistique, invité pendant 14 ans dans l'Enseignement Supérieur.

Conditions d'inscription

Pour les membres ABCAL, AGORIA et LOGISTICS in WALLONIA:
950 € Hors TVA pour le module (2 jours)

Pour les non-membres:
1100 € Hors TVA pour le module (2 jours)

Ces prix incluent le module de formation, l'accès et l'utilisation de la plateforme d'e-learning et le matériel didactique.

La facture sera émise dès réception du bulletin d'inscription.

Les annulations ou empêchements aux modules individuels doivent être communiqués par écrit une semaine avant la date du module concerné. Une indemnité équivalente à 10% du montant de votre inscription vous sera retenue. Passé ce délai, la totalité du droit d'inscription restera due.

Les organisateurs se réservent le droit d'annuler certains modules si le nombre de participants est insuffisant.

Pour les cours en présentiel:

La formation se donne de 9h00 à 16h00.

Plus de renseignements?

Contenu, conditions et admission:

Jacques Moyson, Coordinateur du programme –
0475/41.13.89 – jcmoyson@skynet.be

Tiffany Lheureux, Coordinatrice adjointe
du programme – 0497/41.48.29 –
tiffanylheureux12@gmail.com

Administration et logistique:

Pascale Eysenbrands

6, rue Louis De Geer – B-1348 Louvain-la-Neuve
Gsm: 0496/67 38 41 | E-mail: info@abcal.org

Inscription sur www.abcal.org