

recrute actuellement :

Conseiller commercial auprès d'agriculteurs pour la Belgique Wallone

Vous cherchez un poste de terrain, avec du défi et vous souhaitez être utile au monde agricole ? Vous êtes au bon endroit !

Elue 18ème entreprise française où il fait bon travailler en 2018, 13ème éditeur français au classement Truffle 2017, une croissance continue de 50% tous les 4 ans, voilà ce qu'est ISAGRI. Ce qui nous rend vraiment très fiers, c'est d'avoir su écrire une success story où chaque collaborateur est acteur du développement de l'entreprise et aussi de sa propre évolution ! Rejoignez nos 1600 collaborateurs pour partager le progrès, cultiver l'ambition et révéler votre talent dans une entreprise où nous prenons plaisir à travailler, en toute simplicité ! Nous vous proposons d'intégrer des projets d'envergure et de participer au développement des nouvelles technologies au service du monde agricole. Dans le cadre de notre nouvel exercice et de notre croissance nous créons cette année 150 nouveaux postes.

Vos missions :

Nous vous proposons de gérer le développement commercial d'un département. Dans un premier temps vous suivez les clients agriculteurs déjà équipés afin de les fidéliser et leur proposer de nouvelles solutions. Vous prospectez de nouveaux clients et les conseillerez dans le choix de l'outil répondant au mieux à leurs besoins. A partir de la deuxième année, vous suivrez et développerez les relations avec nos partenaires comme les Coopératives, les Négoces, les Cabinets comptables, Centre de gestion... Vous animerez l'équipe d'agriculteurs relais qui forment tous nos nouveaux clients et qui commercialisent nos solutions.

Votre profil :

Vous êtes de formation Graduat en agriculture, Ingénieur Agri/Agro ou Ecole de commerce (avec la volonté de travailler avec le milieu agricole), vous êtes jeune diplômé ou expérimenté.

Vous êtes reconnu pour votre relationnel. Vous aimez convaincre, avez un goût certain pour le challenge et aimez travailler en équipe.

Conditions proposées :

Poste en CDI à pourvoir dès que possible.

Rémunération : Fixe - Variable

Avantages : Frais kilométriques remboursés - Smartphone - Ordinateur portable

Formation : Vous n'avez pas d'expérience commerciale ? Pas de souci, les 2 premiers mois de l'activité sont consacrés à la formation aux outils, produits et techniques de vente ainsi qu'à la connaissance des équipes métiers avec qui vous travaillerez fréquemment. Un coaching est mis en œuvre pour vous permettre d'assimiler rapidement les bases du métier.

Dans le cadre de sa politique RH, ISAGRI étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles des personnes en situation de handicap.

Vos évolutions :

La politique RH vous garantit un accompagnement régulier pour vous faire progresser et évoluer vers de nouvelles missions en fonction de votre projet. Rejoindre notre Groupe, c'est la garantie d'une formation initiale et continue, d'un plan de carrière personnalisé et d'un management de proximité.

Au bout de quelques années sur ce poste, vous pourrez évoluer sur des postes tels que le management, le marketing, le commerce auprès de clients grands comptes, l'international...



TOUS LES POSTES À POURVOIR SONT SUR :



www.emploi.isagri.fr



www.facebook.fr/ISAGRI