**Biolectric**

**Business Developer Wallonie, Luxembourg (H/F)**

L’avenir est vert ! Biolectric fabrique des installations innovantes qui convertissent le méthane en énergie durable dans les exploitations agricoles. Concrètement, ils convertissent les déjections des bovins en énergie ! Seules 3 vaches suffisent à fournir la consommation énergétique annuelle d’une famille. Moins d’émission de CO2, plus d’énergie verte, une facture d’électricité plus faible et un fertilisant amélioré, bref, une solution win-win dans les enjeux climatiques et environnementaux d’aujourd’hui.

Biolectric est une entreprise du groupe Ackermans & Van Haaren, en pleine expansion internationale. Leurs installations sont déjà présentes en Belgique, aux Pays-Bas, en France, en Italie, en Pologne, au Canada, aux Etats-Unis, au Royaume-Uni et la croissance se poursuit. Aidez-les à façonner l’avenir des secteurs agricole et énergétique, ils sont à la recherche de profils commerciaux passionnés et engagés !

**Responsabilités**

**Ambassadeur sur votre marché, vous tissez votre réseau et développez votre secteur**

* Vous prenez le taureau par les cornes et vous abordez les prospects par différents canaux.
* Vous concluez la vente et accompagnez l’agriculteur dans son projet jusqu’à l’installation du dispositif.
* Vous gérez votre propre agenda et entretenez les contacts avec les clients existants.
* Vous développez un réseau de partenaires et d’apporteurs d’affaires dont vous assurez le suivi.
* Proactif dans votre approche, vous faites connaître Biolectric sur l’entièreté de votre région afin que le concept devienne indissociable du développement des structures agricoles.

**Profil**

**Animé par le défi commercial et engagé dans la réduction de l’empreinte écologique**

*Pré requis*

* Diplômé(e) de l’enseignement supérieur à finalité technique, commerciale ou agronomique.
* Vous êtes familier ou avez une affinité marquée avec le monde agricole.
* Une expérience commerciale probante dans la vente de biens d’investissements (bâtiments, machines, installations,…) constitue un sérieux atout.
* Langues : excellente maîtrise orale et écrite du français et bonne connaissance de l’allemand.

*Compétences*

* Vous avez une âme d’entrepreneur ainsi que le goût du challenge et de l’atteinte des résultats.
* Dynamique et proactif, vous faites rimer travail avec passion.
* Positif et ouvert d’esprit, vous avez une belle aisance relationnelle.
* Si vous vous lancez dans quelque chose, vous le faites à 200%.

**Lieux de la fonction**

Visites commerciales sur votre secteur, télétravail et déplacements ponctuels au bureau à Temse (9140)

**Offre**

* Une fonction dynamique au sein d’une entreprise stable où règne une culture ouverte et collaborative.
* Une ambiance de travail agréable et informelle (apéritifs, soirées pizzas, fête de Noël, …)
* Package salarial compétitif complété par des avantages extra-légaux.
* Une fonction qui a du sens et qui contribue a façonner l’avenir du secteur agricole de manière éco-responsable.

**Intéressé(e) ?**
La mission de sélection et recrutement pour le poste sus-mentionné a été confiée de manière exclusive à CeresRecruitment. Pour tout complément d’information, n’hésitez pas à prendre contact avec Nathalie Fossier au +32 (0)483 077782. Pour nous envoyer votre candidature, merci de procéder via notre site web www.ceresrecruitment.be

Des informations complémentaires sur notre partenaire sont disponibles sur leur site web

[www.](http://www.)biolectric.be.

Un questionnaire de personnalité fait partie de la procédure de recrutement