

PROGRAMME

LES NOTIONS DE BASES DU RAISONNEMENT CLINIQUE EN CONSULTATION PODOLOGIQUE DE PREMIERE INTENTION.

Formateur : Philippe HILLENWECK, Ostéopathe, D.U Formateur en Ostéopathie, Référent Pédagogique U.E 4.3 Raisonnement Clinique et 5.11 Conduite à tenir en consultation, Membre du Conseil Scientifique - Collège Ostéopathique STRASBOURG. Intervenant au D.U Podologie et Sport - STRASBOURG.

DEROULE PEDAGOGIQUE

8h30 : Accueil des participants

9h00 : Pré-questionnaire d'évaluation des connaissances

9h10 : Présentation de la formation

- Objectifs de la formation
 - o Acquérir les méthodes pour élaborer un raisonnement clinique cohérent
 - o Identifier les symptômes et signes d'alerte et les situations de contre-indications
 - o Proposer une mise en pratique immédiate en cabinet de podologie
- Importance du raisonnement clinique

9h25 : Définition du raisonnement clinique

- Compréhension de la pensée clinique
- Différence entre raisonnement clinique et technicité

9h45 : Étapes du raisonnement clinique

- Examen pré-clinique
 - o Motif de consultation
 - o Interrogatoire
 - o Anamnèse
- Examen clinique
 - o Outils de l'examen physique
 - o Examen général
 - o Examens spécifiques
 - Musculo-squelettique
 - Neurologique
 - Vasculaire

11h30 : Interprétation et résultat de consultation

- Corrélation entre les symptômes et les observations
- Identification des étiologies potentielles
- Situations à risque en première intention

12h00 : Élaboration d'un diagnostic

- Incertitude diagnostic
- Formulation précise et claire d'un diagnostic
- Prise de décision

12h30 : Pause méridienne

13h30 : Application du raisonnement clinique en petits groupes

- Travaux pratiques sur la collecte de données et leur analyse en consultation podologique
- Résolution de cas cliniques
- Différentes pathologies courantes en podologie

16h15 : Récapitulation des points clés

- Revue des concepts principaux
- Réponses aux questions des participants

16h30 : Post questionnaire d'évaluation des connaissances

16h40 : Questionnaire d'évaluation de la formation

- Recueil des commentaires des participants
- Suggestions pour des formations futures

17h00 : Fin de la formation

DEVIS :

- 300 Euros (Frais de dossier 50 euros non pris en charge par le FIFPL (Offert aux adhérents FNP))

