

Session T3 – Table ronde (30 min)

Pensez positif pour agir positivement et être un chef d'entreprise engageant et constructif

Postulat : la probabilité d'avoir des résultats positifs est plus élevée en étant optimiste, en pensant positivement, en agissant avec enthousiasme et avec empathie, en associant ses collaborateurs à la réussite de son entreprise.

Pour cela, je préconise la méthode SEREIN

Mots clés : Positif, Optimiste, Enthousiasme

Ce que cet atelier apporte d'avoir envie et d'y croire

- L'envie d'entreprendre avec enthousiasme
- L'envie d'avoir le projet de réussir avec les autres
- Croire que la réussite est au bout d'une réflexion, puis d'un P.A.C (Plan d'actions commerciales) concret, rigoureux et suivi

Intervenant : Loïc Maugendre

Expertises



*Conseil en direction générale et direction commerciale
Mission de directeur externalisée
Coach certifié HEC*

- Mission de A à Z auprès de dirigeants dans l'élaboration de leur stratégie, l'écriture de leur plan d'actions commerciales et l'accompagnement sur le terrain, en clientèle.
- Objectifs : Vendre mieux pour vendre davantage.

Intervenant : Stéphane Aventurier

Expertises :

Stéphane AVENTURIER
Aurore MOSER
Arthur DUPUY
Sylvain MOREL
Patrick SARRO
Eric FROMENTY

- Journaliste et directeur de la Lettre M
- CEO et fondatrice de Specialist-Wanted
- CEO et fondateur du Groupe Arthur Dupuy
- CEO et fondateur de Sportihome
- Créateur et gérant du Groupe SARRO
- Serial entrepreneur et écrivain